

売上高7億円までの経営者向け

# 事業再生の心構え紹介

道内で中小企業に特化した事業再生コンサルタント会社を経営する山崎誠氏が、中小企業経営者向けに、事業再生に必要な行動や心構えを説いた著書『道内での事業再生』(札幌市、斉藤隆幸社長)が、10月発売。売上高7億円までのオーナー経営者に主眼を絞った。道内の再生例が豊富に紹介されており、雇用をいかに守るか、金融機関との付き合い方などを、専門用語を多用して、実践的な内容が満載だ。

## 道内の事業再生士が著書

「事業再生の不安を取り除く内容」と説明する。著者は「資金繰りに詰まった中小企業の経営者は誰にも相談できないまま破綻するケースが多い」と話し、「事業再生の不安を取り除く内容」と説明する。

「大助便録も検討中」(財) 同店本館の各フロアで「服、家庭用

扱う。北海道の物産展を「受注。電話受付業務はコト」手掛ける共通商事(札幌)「ツット販売仲介事業に乗り出す。全国で企画する北海道賞」ールセンター大手のアイ市、永原利雄社長)はネ

日本

整理回収の下で私的いた日本化

どこにネットを組み。決済、売り手の利便性を売りの手側額二万円のなか、成金の五%を